



Taller: Entendiendo la Licitación Pública

Unidad de Formación y Capacitación Usuaria

Objetivo



Analizar los aspectos relevantes que el proveedor debe considerar al momento de revisar, preparar una oferta y ofertar en un proceso de licitación pública.

¿Qué es una Licitación Pública y una base de licitación?

¿Qué es una Licitación Pública?

Se trata de un procedimiento administrativo de **carácter concursal** mediante el cual la Administración realiza un **llamado público**, convocando a los interesados para que, **sujetándose a las bases fijadas**, formulen propuestas, de entre las cuales se seleccionará y aceptará la más conveniente.

Es un proceso que les permite a personas naturales y empresas ofertar bienes o servicios ajustadas a las bases de la licitación.



¿Qué contienen dichas bases?

ChileCompra

“Contienen **las condiciones que permiten a la Entidad pública alcanzar la combinación más ventajosa** entre los beneficios del bien o servicio por adquirir y todos sus costos asociados, presentes o futuros. **Estas condiciones no podrán establecer diferencias arbitrarias entre los proponentes, ni solo atender al precio de la oferta**”.

Contienen el monto, el tipo de bien o servicio a contratar, requisitos, criterios de evaluación, garantías, plazos, duración, causales ante incumplimiento entre otros documentos como anexos que debes completar al ofertar.



Plazos, montos y garantías de una Licitación

Etapas y plazos de la licitación

Tipos de Licitaciones Públicas (Art. 36 D. 661/2024)

La recepción de ofertas NO podrá vencer en días inhábiles o en un día siguiente a un día inhábil, antes de las 15:00 hrs.

Tipo Licitación Pública	Rango	Plazo Publicación (Días corridos)	Seriedad de la Oferta	Fiel Cumplimiento
L1	<100	5	NO	NO
LE	>=100 Y <1000	10 (5)*	NO	NO
LP	>=1000 Y <5000	20 (10)*	NO	SI
LR	>=5000	30	SI	SI

(*) Algunos plazos pueden ser reducidos a la mitad, para la contratación de bienes o servicios de simple y objetiva especificación. (Artículo 46 del Reglamento)

Garantías en las Licitaciones

Las garantías en las Licitaciones deben ser; pagaderas a la vista, de carácter irrevocable y a primer requerimiento.

Instrumentos que se pueden utilizar: Boletas bancarias, vales vista, certificados de fianza, pólizas de seguro.

Existen varios tipos de garantías, las más corrientes son:

- **Garantía por anticipo;** se exigen por el 100% de los recursos anticipados.
- **Garantía de seriedad de la oferta;** obligatoria sobre 5000 UTM, no debe exceder el 3% del monto total indicado en las bases.
- **Garantía de fiel cumplimiento del contrato;** obligatoria en licitaciones superiores a 1000 UTM, el monto no debe exceder el 5% del monto total neto adjudicado.

Preguntas

ChileCompra

1

¿Sabes que requisitos debes cumplir para participar en una Licitación pública?

2

¿Conoces los términos y condiciones en una licitación?

3

¿Sabes que antecedentes y documentos son importante de completar en estas convocatorias?

4

¿Conoces los detalles de las bases y lo que realmente puedes ofertar?

5

¿Entiendes las variables del modelo de negocio en este procedimiento de compra?

6

¿Debes tener acreditación en el Registro de Proveedores para ofertar?

Desafíos

Indicaciones para trabajar en los desafíos

1. Serán derivados a salas pequeñas en Zoom (Room).
2. Cada sala será un grupo por lo que debes sumarte.
3. Cada grupo tendrá asignado un desafío y lo trabajan en las salas y tendrán 20 minutos para trabajarlo.
4. Escogerán a un portavoz para comunicar los resultados, reflexiones del grupo.
5. Realizaremos un plenario con la presentación de los grupos y nutriremos dando feedback.



Desafío 1: Quiero vender en una Licitación Pública

La Municipalidad de mi comuna necesita comprar materiales específicos para la construcción y reparación de una sede social. Yo tengo una ferretería y creo que puedo vender todo lo que necesitan. Si bien llevo poco tiempo inscrito en Mercado Público, he estado analizando en detalle las bases de la Licitación para poder recolectar la mayor cantidad de información y poder ofertar exitosamente.

- ¿En que detalles debo poner atención al leer las bases?
- ¿Puedo omitir información y solo concentrarme en el precio?
- ¿Dónde puedo encontrar los formularios o anexos de la licitación?
- ¿Puedo verificar si este proceso considera multas o sanciones?



Vamos en conjunto a resolverlo

Desafío 2: Análisis de las Bases

ChileCompra

Buscando oportunidades de negocio en Mercado Público encontré varias licitaciones públicas de distintas instituciones que son de mi interés. Analizada la información y detalles de las bases me doy cuenta que, debo cumplir varios requisitos y condiciones antes de enviar mi oferta para una correcta postulación y que hay un plazo puntual para hacer mis consultas.

- ¿Debo considerar solo algunos anexos dispuestos en las bases o debo completarlos todos?, ¿Debo respetar los formatos y formularios?
- ¿Puedo enviar por correo todas las dudas o consultas que tengo respecto a las bases del concurso o hay un conducto regular?
- ¿El precio de mi oferta lo calculo según mi estimación o me debo guiar por las indicaciones de las bases?



Vamos en conjunto a resolverlo

Desafío 3. Preparación de la Oferta

ChileCompra

En Mercado Público encuentro un llamado a licitación pública que vence esta semana. Observé que el proceso considera una visita a terreno obligatoria y que es en pocas horas más. Teniendo en cuenta esto, enviaré un representante para que haga más consultas y podamos ofertar con más información, aunque no estoy seguro si podrá asistir.



- ¿Puedo enviar mi oferta si no he participado de la visita a terreno obligatoria?
- ¿Me conviene ofertar aunque no manejo todos los detalles de la propuesta?
- ¿Mi oferta puede ser desestimada si no cumplo con todos los detalles indicados en bases?
- ¿Si las bases consideran garantías, las puedo enviar cuando pueda o debe ser en una fecha específica?

Vamos en conjunto a resolverlo

Material de consulta Proveedor del Estado

ChileCompra



Licitación Pública: <https://www.chilecompra.cl/licitacion-proveedor/>

¿Necesitas Ayuda?

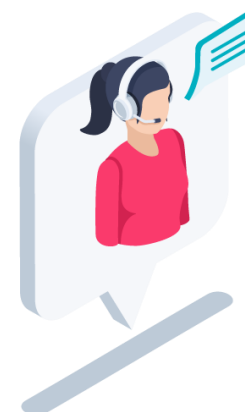
ChileCompra

Centro de Ayuda: **ayuda.mercadopublico.cl**



Material de apoyo

Información para responder las consultas más frecuentes de los usuarios y acceder a material de descarga como guías de uso, tutoriales en video e infografías.



Asistente Virtual

Resuelve dudas derivando consultas a material de apoyo del Centro de Ayuda. También tiene opción de contacto con ejecutivo para resolución en línea.

¿Prefieres
**Ayuda
telefónica?**

Mesa de ayuda telefónica

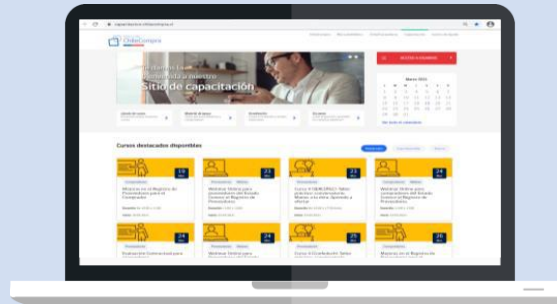
☎ **600 7000 600** 📱 **+56 44236 0646** IVR 24x7
🕒 Atención ejecutivo de lunes a viernes de 9 a 19 hrs.

Capacítate en línea y de forma gratuita

www.chilecompra.cl

Capacitación on-line

<http://capacitacion.chilecompra.cl>



www.mercadopublico.cl



Taller: Entendiendo la Licitación Pública

Unidad de Formación y Capacitación Usuaria